

# 稼働済メガソーラー向け ターンアラウンドサポートサービス

## 特長

- ① 既設発電所の生産性向上余地をスクリーニング
- ② 最適な管理体制プランニング案を提供
- ③ 具体的な施策内容と費用対効果をレポートニング

×

## 本サービス

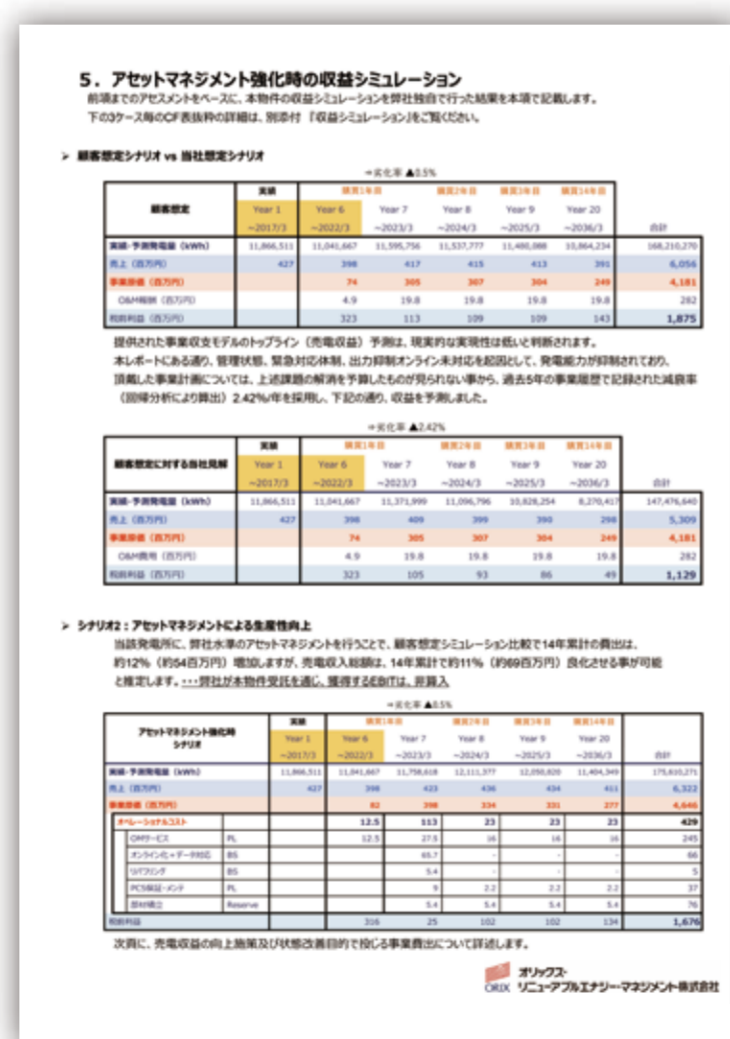
納期	長期間	→	ご発注から1カ月以内
受注条件	O&M契約締結	→	スポット契約で利用可能
内容	テンプレート型	→	各発電所に合ったテーラーメイド型



- ◆ デジタルツールを活用した客観指標に基づく分析
- ◆ 『今打つべき手』を、850MWpのテクニカルAMと450MWpのO&M経験を基に資本拠出も含め、期待効果と必要予算をキャッシュフローで表現し提案

## レポート内容

- ☑ 弊社保有のビッグデータを活用した判別分析
- ☑ ドキュメント整備状況
- ☑ フィールドアセスメント
- ☑ 今後の推奨アセットマネジメントプラン
- ☑ アセットマネジメント強化時の収益シミュレーション



## ご参考価格

- ◆ 高圧発電所：200万円～
- ◆ 特高発電所：500万円～

1

## データ診断

- ◆ お客さまが有している遠隔監視データから運転開始時からのトラックレコード確認
- ◆ 発電の挙動傾向を分析し、年次劣化傾向・PR値を算出



2

## 弊社保有のビッグデータを活用した判別分析

- ◆ パフォーマンスの障害となるボトルネックおよびイシューポイントを推定・抽出



3

## ドキュメント精査

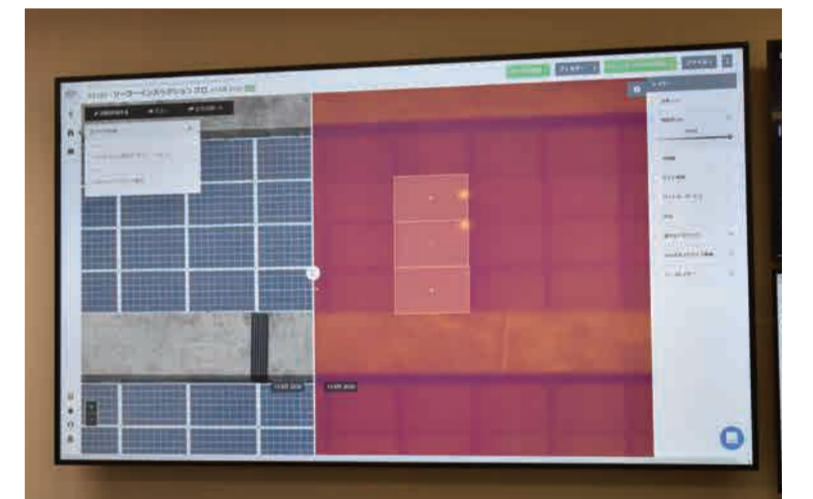
- ◆ アセットの流動性と収益性の最大化に必要なドキュメントリストの提示



4

## ドローン空撮・AIデータ解析

- ◆ 異常パネルの場所と問題種別を特定



5

## フィールドアセスメント

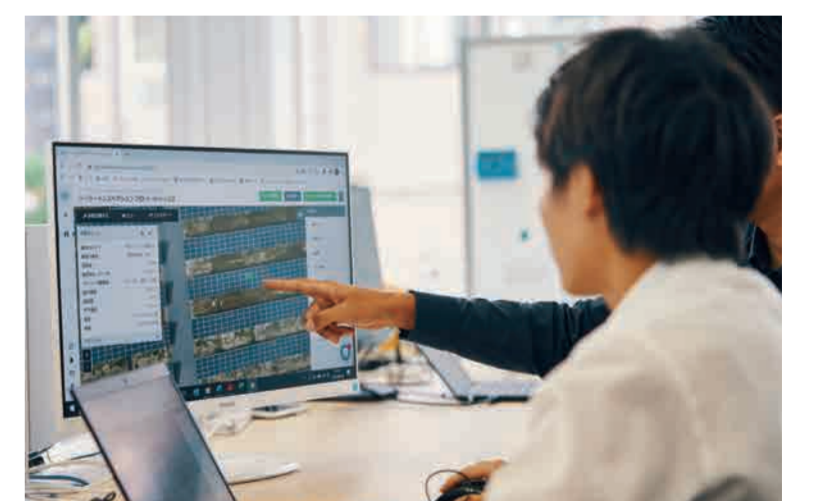
- ◆ 現地にエンジニアを派遣し、上述のデータ分析の正誤を確認
- ◆ また、データに表出しない問題点を弊社標準検査手順を駆使して抽出



6

## 今後の推奨アセットマネジメントプラン策定

- ◆ データと現物の課題を照合し、良好な事業運営を実現する改善提案（オペレーションメニューの改善余地、設備投資の合理性有無を精査）



7

## アセットマネジメント強化時の収益シミュレーション

- ◆ 上述6のプランニングに伴う、諸費用と改善効果をキャッシュフローに反映



8

## レポート納品



# 収益シミュレーション (9.2MWp/FIT価格36円)

## ■ 収益シミュレーション①: 現体制維持時の事業計画

- ◆ アセスメントの結果、過去5年の事業履歴で記録された減衰率▲2.4%/年を採用
- ◆ 管理状態向上等、課題解消を目的とした予算が計上されておらず、運営費用は最低限で予算

	実績	購買1年目		購買2年目	購買3年目	購買14年目	合計
	Year 1	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 20	
	~2017/3	~2022/3	~2023/3	~2024/3	~2025/3	~2036/3	
実績・予測発電量 (kWh)	11,866,511	11,041,667	11,371,999	11,096,796	10,828,254	8,270,417	136,434,973
売上(百万円)	427	398	409	399	390	298	5,309
事業原価(百万円)		74	305	307	304	249	4,181
O&M費用(百万円)		4.9	19.8	19.8	19.8	19.8	277
税前利益(百万円)		323	105	93	86	49	1,129

## ■ 収益シミュレーション②: アセットマネジメント強化時

- ◆ 弊社水準のアセットマネジメントプラン実施時の収益改善効果を反映

アセットマネジメント強化時 シナリオ	実績	購買1年目		購買2年目	購買3年目	購買14年目	合計
	Year 1	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 20	
	~2017/3	~2022/3	~2023/3	~2024/3	~2025/3	~2036/3	
実績・予測発電量 (kWh)	11,866,511	11,041,667	11,758,618	12,111,377	12,050,820	11,404,349	164,568,604
売上(百万円)	427	398	423	436	434	411	6,322
事業原価(百万円)		82	398	334	331	277	4,646
オペレーショナルコスト(百万円)		12.5	113	23	23	23	429
OMサービス	PL	12.5	27.5	16	16	16	245
オンライン化+データ対応	BS		65.7	-	-	-	66
リパワリング	BS		5.4	-	-	-	5
PCS保証・メンテ	PL		9	2.2	2.2	2.2	37
部材積立	Reserve		5.4	5.4	5.4	5.4	76
税前利益(百万円)		316	25	102	102	134	1,676

### ⚠ 運営時の顕在・潜在リスク事例

- ◆ 出力抑制時の手動対応
- ◆ PCS故障時の修理対応
- ◆ 発電パフォーマンスの低下

### 📊 ソリューションと効果事例

- ◆ 出力抑制のオンライン化工事  
⇒ 平均抑制時間半減
- ◆ 保証契約の完備、修繕可能人員の教育  
⇒ 発電停止時間の抑制
- ◆ リパワリング
- ◆ リバンピング
- ◆ O&Mメニューの変更

**収益性 約150%UP (約5.5億円)**