

2022年12月1日

各 位

株式会社ミロク情報サービス
オリックス株式会社

ミロク情報サービスとオリックス 中小企業向けオンライン融資サービスで業務提携 ～会計事務所保有の会計データを活用した、新たな資金調達モデルを提供～

株式会社ミロク情報サービス（本社：東京都新宿区、代表者：是枝 周樹 以下 MJS）とオリックス株式会社（本社：東京都港区、社長：井上 亮）は、このたび、会計事務所が保有する会計データ連携に関する業務提携を行い、12月1日より、MJSグループが提供するプラットフォームサービス「Hirameki7」で、中小企業向けオンライン融資サービスを開始しますのでお知らせします。

MJSは会計ソフトの提供およびMJSグループ企業を通じて、2022年7月より、中小企業が抱える顧客獲得や業務効率化、経営状態の健全化などの課題をデジタルで解決する統合型DXプラットフォームサービス「Hirameki7（ヒラメキセブン）」^{*1}を提供しています。

オリックスは、2021年より、与信モデルや審査システムを金融機関へ提供するLaaS（Lending as a Service）事業を推進しています。

本提携により、MJSの会計事務所向けERPシステム「ACELINK NX-Pro」を利用する会計事務所の顧問先企業（約50万社）は、「Hirameki7」を通じて、オリックスのオンライン融資サービスの利用が可能になります^{*2}。

本サービスは、会計事務所が保有する申し込み企業の会計データを、オリックスがMJSから提供を受け審査するため、「決算書」や「事業計画」の提出が不要です。また、「経営者保証ガイドライン」^{*3}に従い、「代表者保証」や「担保」の提供も必要ありません。手続きはすべてオンライン上で完結するため「契約書」への捺印などは不要であり、最短で即日融資を可能とするなど従来の事業性融資と異なる利便性を実現します。

MJSおよびオリックスは、中小企業のファイナンス課題をはじめ、さまざまな経営課題をデジタルで解決する商品・サービスを提供し、中小企業の経営支援に貢献してまいります。

※1 MJSの子会社トライベック株式会社がサービス提供。

[2022年7月4日付リリース 統合型DXプラットフォーム「Hirameki7」を正式リリース](#)

※2 当初はACELINK NX-Proを利用するミロク会計人会員向けに提供し、今後、同製品を利用する会計事務所全ユーザーにサービスを拡大していく予定です。ACELINK NX-Proは、かんたんクラウド会計などのMJS製品の他、弥生、勘定奉行、PCA会計、会計王、JDLIBEXなどの各社会計ソフトと連携可能です。

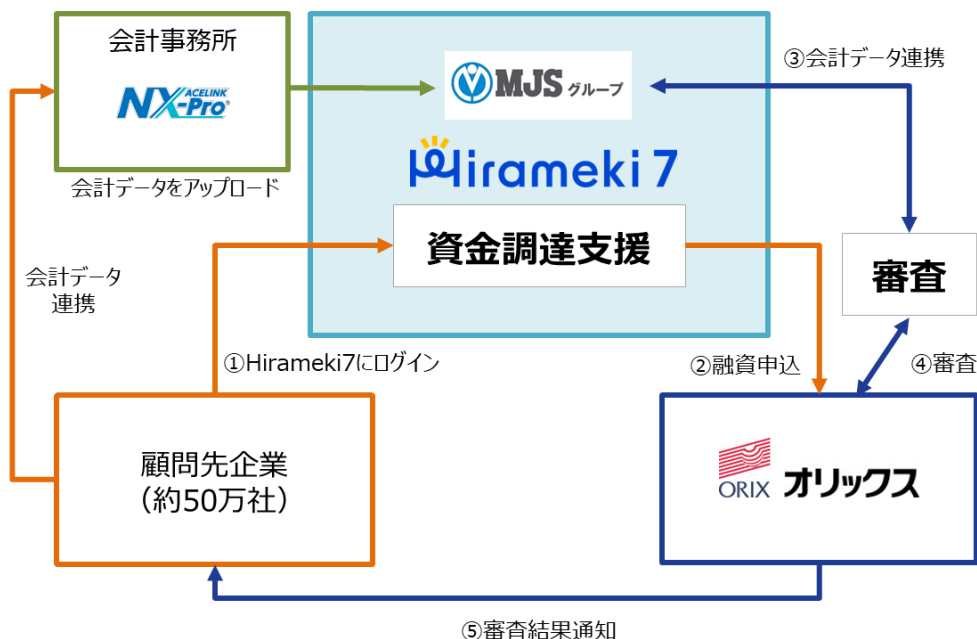
※3 一般社団法人全国銀行協会 [経営者保証ガイドライン](#)

以 上

<報道関係者からのお問い合わせ先>

株式会社ミロク情報サービス 社長室 経営企画・広報 IR グループ 宮城・安藤
TEL : 03-5361-6309
オリックス株式会社 グループ広報・渉外部 前田・長谷川
TEL : 03-3435-3167

■会計事務所が保有する会計データを活用した資金調達モデル



■オンライン融資サービス「商品概要」※

対象	法人
融資金額	100万円～1,000万円（10万円単位）
資金用途	事業に必要とされる資金
金利	1.8%～5.8%（実質年率）
融資手数料	なし
保証人	不要
担保	不要
返済方式	元金均等返済方式 6・12・24・48・60か月
返済期間（回数）	（6・12・24・48・60回）
遅延損害金	19.9%

※「Hirameki7」を通じた場合。

■ 「Hirameki7 (ヒラメキセブン)」

「Hirameki 7」 (<https://www.hirameki7.io/>) は、業務効率化から経営改善まで、中小企業が抱える DX 化への悩みを、1つのプラットフォームで管理することで、売上貢献ならびに地方ビジネスの活性化をサポートする中小企業支援プラットフォームサービスです。

<p>#01</p>  <p>マーケティング</p> <p>「顧客を増やしたい」集客に課題をお持ちの方が気軽にデジタルでPRを始められる機能をご用意しています。</p>	<p>#02</p>  <p>オペレーション</p> <p>文書管理に役立つクラウドストレージを搭載。「時間を増やしたい」担当者の方が抱える業務の効率化を支援します。</p>	<p>#03</p>  <p>ファイナンス</p> <p>経営分析、資金繰り予測など、「資産を増やしたい」経営者の方をサポートするお役立ち機能を集約しています。</p>	<p>#04</p>  <p>コミュニケーション</p> <p>利用者が誰でも参加できるユーザーコミュニティで「仲間を増やす」きっかけとなる業種間交流やPRが可能です。</p>
<p>#05</p>  <p>ビジネス</p> <p>企業の成長の原動力となる「売上を増やす」うえで、ご利用いただける機能をご提供予定です。</p>	<p>#06</p>  <p>コーポレート</p> <p>企業の未来を支える「人材を増やす」ために、ご利用いただける機能をご提供予定です。</p>	<p>#07</p>  <p>CX</p> <p>デジタル化を通して企業が提供する価値を高め、より良い「顧客体験 (CX)」を実現します。</p>	<p>デジタル化の優先度の高い業務や解決課題をアツに厳選。ひとつのプラットフォームにギュッと集約してるんだ。</p> 