

2010年3月12日

各位

オリックス自動車株式会社

オリックス自動車の中古車両入札会を活性化 ～全国6会場が毎週開催に、名古屋オートプラザを拡張～

オリックス自動車株式会社（本社：東京都港区、社長：三谷 英司）は、4月1日より、現在、入札会を毎週開催している土浦・厚木・神戸の各オートプラザに加え、隔週開催の仙台・名古屋・福岡の各オートプラザを毎週開催に変更します（※1）。また、4月22日には、名古屋オートプラザを現状よりも広い約4,000坪の敷地の会場へ移転します。

オリックス自動車は、これまでも入札会会場の増設やインターネット業者との提携などにより、車両売却の機会を増やしてきました。その結果、入札会会員社数が前年比約1.5倍に増加しています。このたび、会員数の増加および会員さまのご要望にお応えし、仙台・名古屋・福岡の各オートプラザの入札会を隔週開催から毎週開催に変更することを決定しました。これにより、2009年10月より開始した法人企業を対象とした車両売却サービス「オートビッド（Auto-Bid）（※2）」の売却機会も増えることになり、サービス向上につながります。

オリックス自動車の車両管理台数は約61万6千台（2009年9月末時点）にのびります。そのうち75%はメンテナンスリース契約であり、レンタカー車両とともに常に万全な点検・整備を行っています。現在、全国7ヵ所で開催している入札会には、主にオリックス自動車のリースアップ車両、レンタカーアップ車両を出品しており、会員さまには品質の高い中古車が多いとご好評いただいています。

今後もオリックス自動車は自動車リース業界最大手として、また、トラックリースやレンタカーなどのサービス併せ持つ強みを生かし、多種多様で高品質な車両を多く取り揃え、会員さまのニーズにお応えする入札会を開催していきます。

以上

（※1）仙台オートプラザのサテライト会場として運営している苫小牧会場のみ引き続き隔週開催となります。

（※2）法人企業を対象とした車両売却サービス。法人企業はオリックス自動車に諸手続きをアウトソーシングできることに加え、買い取り業者を通さないため、中古車市場で実際に値付けされた価格で車両を売却することができます。

【本件に関するお問い合わせ先】

社長室広報担当 音田・滝川・中村 TEL：03-6436-6030

【補足資料】

■ 名古屋オートプラザ

住所：愛知県大府市横根町新江62-1

運営：入札会方式

開催：毎週木曜日開催

台数：150～200 台前後 / 1 開催



■ 入札会手数料および参加資格

【年会費】

2008年1月より保証金制度を廃止し、年会費制とさせていただきます。

入会時期	入会時		更新
	4月～9月	10月～3月	
会費	50,000円	25,000円	50,000円

【落札手数料】

落札手数料	9,000円
-------	--------

【出品手数料】

	小型車	大型車※
出品料	7,000円	15,000円
成約料	7,000円	15,000円

(単位：円 消費税別)

※大型車：登録に関係なく、全長 750cm
または全幅 210cm 以上の車両

《参加資格 ※1～3 すべて》

1. 所轄公安委員会発行の「中古自動車取扱古物許可証」をお持ちであること。
2. 1年間以上中古車売買取引実績をお持ちの事業者（法人）の方で、オリックス自動車株式会社と「入札会参加規約」を締結いただける方。
3. 当社審査の上、承認を受けられた方。